

## Kinh doanh đi kèm phát triển mới ở Hoa Kỳ

T&#225;c Gi&#7843;: Nguyễn Xuân (theo New York Times)  
Th&#7913; T&#432;: 25 Th&#225;ng 8 N&#259;m 2010 14:03

---

Chỉ còn vài tuần nữa là niên học mới sẽ bắt đầu, và đây cũng là lúc kinh doanh đi kèm (tutoring) khởi sự vận hành.

Đi kèm là một trong số ít ngành kinh doanh ở Hoa Kỳ có vẻ như không bị ảnh hưởng gì bởi cuộc suy thoái kinh tế hiện nay. Và ngày càng có nhiều phụ huynh sẵn sàng chi tiền cho người đi kèm con em của họ.



Mức chi tiêu về đi kèm tăng hơn 5% mỗi năm, theo lời ông Steve Pines, giám đốc điều hành Hiệp hội Kinh doanh Giáo dục (Education Industry Association).

Con số này được coi là có phần suy giảm so với con số tăng trưởng từ 8% đến 10% của năm 2007, khi công ty nghiên cứu về giáo dục EduVentures được lập ra để kinh doanh thu của các

kinh nghiệm dạy kèm vào khoảng từ \$5 tới \$7 mỗi giờ.

Nhưng đây vẫn là còn là sự phát triển trẻ em mà nếu ta nhìn vào tình trạng tài chính cá nhân của phần lớn người. Trong khi đó, Sandi Ayaz, giám đốc điều hành Hiệp hội Dạy Kèm Quốc gia (National Tutoring Association) cho hay con số người dạy kèm mà tìm kiếm của bà cũng như đã tăng 18% mỗi năm trong năm năm qua.

Trước kia những người dạy kèm trước đây thường được mời để giúp các học sinh không theo kịp bên trong lớp về một môn học nào đó hay có vấn đề về khả năng học tập. Nhưng ngày nay, các bậc phụ huynh kiếm người dạy kèm không chỉ để học sinh con em mình qua những lớp học khó khăn, mà để bảo đảm là đi học các ngành bên ngoài nhà trường hay cao hơn, và cuối cùng là để xin vào đại học của địa phương sáng giá hơn.

Có điều rõ ràng là bậc cha mẹ ngày nay tuy vẫn kiếm người dạy kèm cho con mình nhưng dành nhiều thời gian hơn để tìm kiếm giá rẻ hơn các giải pháp ít tốn kém hơn như dạy kèm qua mạng.

Giá trung bình cho một giờ dạy kèm hiện nay là vào khoảng \$45 tới \$65 một giờ. Những người đi tìm kiếm coi là có thể dân giàu có như Manhattan, New York, giá bình thường lên tới \$250 tới \$400 một giờ.

Nhiều bậc cha mẹ nay đưa con mình đến các trung tâm dạy kèm thay vì mời thầy về nhà. Cũng có những người khác nghiên cứu giải pháp dạy kèm qua mạng của các công ty như TutorVista, đặt tại thành phố chính Bangalore, Ấn Độ, với giá bình thường \$99.99 một tháng.

Nhiều chuyên gia giáo dục cho rằng các bậc cha mẹ nên suy nghĩ cẩn thận trước khi đưa tiền cho việc dạy kèm con em của mình.

Việc tranh đua tìm kiếm là một lý do chính khiến cha mẹ kiếm người dạy kèm con mình. Nhưng điều này không chỉ cho nhu cầu vào đại học. Nhiều bậc cha mẹ lo ngại về thành tích học của con mình so với các bạn cùng xóm, nhiều khi so sánh với những người bạn khác, thành phố khác. Việc đưa con đến dạy kèm cũng có thể giúp địa phương có sự tin tưởng và cho chúng có thể thi tốt hơn, trao đổi với người khác không phải là cha mẹ mình.

Những yêu cầu quản trị kinh doanh là việc đưa ra quyết định có thể sẽ mua hay không. Những gia đình đã chi trả nhiều tiền, thay đổi nhiều ngành nghề, nhưng vẫn không làm cho khả năng hành động đưa ra quyết định của họ. Trong khi đó, cũng có những gia đình sống cùng một ngành nghề đi kèm cho các con đi đầu tư, trong nhiều năm liền, với những quyết định làm cho họ hài lòng.