

Người Việt chúng ta ai cũng biết tiệm cầm đồ là nơi đây đem những vật sộ hữu đón cám cỗ, hoặc bán...

Kính thưa quý vị, Hoa Kì, cũng như hầu hết mọi quốc gia khác, đây có những tiệm cầm đồ. Câu chuyện Này hôm nay nói về tìm hiểu về một trong các tiệm cầm đồ và thành phần khách hàng cũng như cảm nghĩ về dịch vụ này tại Hoa Kì, nhất là trong thời buổi kinh tế chật vật hiện nay.



Hình: Reuters / 1 tiệm cầm đồ ở Los Angeles

Người Việt chúng ta ai cũng biết tiệm cầm đồ là nơi đây đem những vật sộ hữu đón cám cỗ, hoặc bán đợt lợt món tiền mót nhỏ xài đợt trong lúc gặp rút.

Tại Hoa Kì có tổng cộng chừng 12 ngàn tiệm cầm đồ lợn nhợn đợt cợ.

Những ai cần mớn nóng mót khoén tién nhợ có thể đem món hàng mà họ sở hữu đón đợt thợp trên trống giá của món hàng đó. Chỉ tiệm cầm đồ sẽ bán món hàng này đi nếu khách không

chuỗc lõi món hàng đúng h&n.

Nh&ng đôi khi khách lõi muỗn bán luôn món hàng. Ch&m c&m đ& có th&t tìm cách bán lõi v&i giá cao h&n. Các ch&m c&m đ& l M& cho biết t& 25 đ&n 35% lõi t&c c&a h& đ&n t& vi&c bán các món hàng c&m c& mà khách không có kh&n năng chuỗc lõi đúng h&n.

M&t s&l ti&m c&m đ& ch& chuyên c&m n& trang mà thôi, nh&ng h&u h&t đ&u nh&n c&m c& nhi&u lõi m&t hàng.

Các ch&m c&m đ& có hi&p h&i c&a h&. Hi&p H&i Toàn Qu&c các Ch& Ti&m C&m Đ& kh&i s&l thành lõp t& năm 1998. T& ch&c này tìm cách c&i thi&n hình &nh c&a m&t ngành d&ch v& có t&r&t lâu đ&i nh&ng không đ&llc m&y thi&n c&m trong con m&t c&a công chúng.

Ông Kevin Prochaska là m&t trong nh&ng ng&nh i lanh đ&o hi&p h&i này. Ông có đ&n h&n 30 năm kinh nghiệm trong ngh& và hi&n s&l h&u 13 c&a ti&m c&m đ& t&i bang Texas.

Ông gi&i thích rõ v& d&ch v& c&m đ&:

"Đ&u chúng tôi làm là khi có ai mang món gì mà h& s&l h&u đ&n thì h& có th&t bán cho chúng tôi hay c&m c&. Đ&u đó có nghĩa là chúng tôi giúp h& đ&i tr& giá món hàng ra ti&n m&t. H& không n&n g&i c&, mà ch& trao đ&i m&t món hàng h& s&l h&u l&y ti&n m&t mà thôi."

Ông Kevin Prochaska cho biết nhi&u khách hàng ti&p t&c tr& lõi các c&a hàng c&m đ& c&a ông.

Cũng có nh&ng c&a ti&m c&m đ& t&i nh&ng khu v&c giàu có nh&t n&nh c M&, nh&ng h&u h&t l& nh&ng khu xóm nghèo h&n. Ph&n l&n nh&ng ai ph&i c&m c& th&nh kh&ng ki&m đ&llc nhi&u ti&n và ch&ng dành d&n đ&llc m&y. Đ&a v&y h& cũng kh&ng đ& đ&u ki&n đ& đi vay m&nh n ng&n hàng, m&nh qua th&t tín d&ng hay bà con, b&n b&e ch&ng h&n.

Khi đem món hàng sô hào dòn tiêm cát mèo, khách thường đòi hỏi cho vay một khoản tiền từ tháng đến tháng tám 50% đến 75% giá món hàng. Món hàng đó chính là vật tham chấp cho khoản tiền cát mèo. Thường thì chờ tiêm cát mèo trong thời hạn từ 1 đến 6 tháng.

Khách hàng có thể chuộc lại món đồ đó bất cứ lúc nào bằng cách trả lời số tiền cát mèo cộng với khoản tiền lõi mà họ nợ chờ tiêm. Trong một số trường hợp, nếu món hàng có trả giá cao, nó an toàn hơn khi đâm cát giỗ trong tiêm cát mèo thay vì giữ trong nhà cửa sau hào chở.

Các chủ tiệm nói rằng có từ 70 đến 80% những món hàng cát mèo đòi hỏi chuộc lại. Họ cho biết món hàng có trả giá cao thì trả lời đòi hỏi càng cao.

Số tiền cát mèo mà khách mua nhanh chóng tùy thuộc vào địa điểm cửa hàng cát mèo và loại hàng nào mà chủ tiệm chịu trách nhiệm. Số tiền tiêu tiêu dùng mà một người đem hàng đi cát mèo nhàn rỗi từ 50 đến 100 đô la. Các chủ tiệm cát mèo cho biết họ thường mua hàng cát mèo để sang (nhất là vào thời buôn giá sang tăng vượt thường ngày), mua thuốc men, trả tiền điện nước, sửa xe và trả tiền thuê nhà.

Chủ nhân các tiệm cát mèo cho biết hiện nay thì họ số đam mê lùi trôi trong máy tính toán và số họ tác chiến chủ yếu chính xác nên đã giúp giảm đam mê nhu cầu những món hàng bao đánh cắp đem đi cát mèo. Họ họt các bang đều đòi hỏi khách phải trình thẻ căn cước national identification card.

Lưu ý về cát mèo đổi thay đổi tùy theo từng bang.

Một số bang hào n chủ mèo lãi suất mà chủ tiệm có quyền tính với khách hàng chỉ 3,5% mỗi tháng. Các bang khác lõi cho phép cao từ 25%. Chẳng ai ngạc nhiên khi thấy những bang có luật lõi hào n chủ nghiêm ngặt thường có ít tiêm cát mèo đổi hào n.

Nhiều người có thể nghĩ rằng thời điểm kinh tế suy thoái thì dãch vẫn làm ăn cửa hàng cát mèo không khá hào n. Nhưng thời điểm không phải vậy. Các chủ tiệm cho hay số bán cửa hàng giảm sút nhất từ tết đến mùng 10 tháng Bảy, trong khi lõi có nhu cầu khách hàng hào n đến tiêm đổi cát mèo, mèo mìn tiêm.

Vào tháp niín 1930, nhó u ngãn hãng dúa vã nã trong cuæc Đái Khãng Hoãng Kinh Tá. Cóc tiím cóm dú lã nhóng nãi duy nhót mã mà ngã i ta có thã dún cóm có, mãnhn tiín.

Ngã i ta khóng cón phãi có công ăn viçc lãm hay thãnh tãch trã nã tãt mãi có thã mãnhn tiín tãi mãt tiím cóm dú. Nhóng mãt hãng thãng dúng đúc đúm dú lãy tiín lã hãng đún tã, cóc nhó khó nhó đún, trãng, cóc vãt dúng vã nhóng quãn áo đút tiín. Nhóng hã u nhó bãt có mãn hãng não đúng giça đú u có thã đúm dú lãy tiín tiíu.

Bãa Kathy Pierce lã mãt trong nhóng chã tiím Monster Pawn cóm dú tãi Bloomington, bang Illinois. Bãa lã thãnh viín ban giçm đúc cóa Hiãp Hãi Tãon Quãc cóc Chã tiím Cóm Đá. Bãa nãi:

"Tôi nhón cóm có mãy cót có, xe đúp, thuyãn đúi chãi, cóa mãy, múi khoan mãy, vã mãy xem DVD. Tôi biít khó rãn vã nhó u thã."

Bãa Kathy Pierce cho biít thãng khoãn tiín cóm có trung bãnh mã bà đúa cho khóch lã 60 dú la. Bãa cho biít bà đúa chãng kiín con sã khóch hãng đún cóm dú thuãc giai cóp trung lãu ngãy cóng tãng. Thành phãn nãy bao gãm tãt có mãi ngã i, kã có cóc giço chãc.

Bãa thuãt lã i lã bà sãng trong mãt cóng đúng nhó nhóng lã i qui tã nhó u cóng ty lã n, vã ngã i dãn cóc công ăn viçc lãm; tuy nhiên ngãy nay mãi thã chi phãi đúu tãng, trong khi đúng lãng có đúng tãi chã. Tiín xãng hiãn nay lã 4 dú la mãt galóng, khoãn ba lãit rãi, nãen bà rãt bãn rãn vã i khóch hãng đún cóm dú.

Bãa nãi rãng chãng ai bãt buíc khóch phãi dúng đún dúch vã cóm có cóa bà, vã bà rãt vui khi lãm nghó này. Mãi ngãy mãt khóc. Bãa quãi mãn khóch hãng vã hã trã thành mãt phãn trong gia đúng, trong đúi sãng cóng nhó chãnh bãa trã thành mãt phãn đúi cóa hã.

Nhóng khóng phãi ai cóng cóng mãt cóm nghói nhó bà Kathy Pierce. Nhóng ngã i chã trãch buíc tãi hã bãc lãt ngã i nghèã bãng cách cho cóm có vãi mãc lãi cót có. Các chã tiím cóm dú não rãng hã phãi tãnh tiín lãi cao vã sã hã i cao, kã có tiín giç an ninh vã chi phãi kho cót giç các

món hàng c m c .

M t s ng i còn ch trích gi i c m c th ng hay dìm giá khách hàng trong tr ng h p khách không bi t rõ giá tr th c c a món hàng mà h đem c m. Nh ng cũng có tr ng h p ng c l i khi khách đôi khi b a ra nh ng câu chuyện v mон hàng và đòi giá giá cao h n là giá tr th c c a nó.

Vì v y ch ti m c m đ ph i bi t nhi u v nh iu m t hàng khác nhau, t đ c , đ trang trang s c đ n bàn gh , gi ng t đ có th đ nh giá, đ nh tu i c a món hàng, và xem nó th c hay gi , có giá tr hay kh ng.

H u h t các c a ti m c m đ t i M do cá nhân hay gia đình làm ch , nh ng m t s công ty đang mua l i các ti m c m đ và thành l p h th ng c m đ trên kh p n c.

H đang c g ng c i thi n hình nh c a các c a ti m c m đ b ng nh ng c a hàng s ng s a, s ch s và đ c đ u hành th t qui c . Nh ng c a hàng khác cũng đang thay đ i trong lúc ngành c m đ tìm cách thu hút thêm khách hàng s d ng đ n d ch v này.

Qu v ngh nh th n o v d ch v c m đ ? M i qu th nh gi , đ c gi vui lòng đóng góp ý k n, Lan Ph ng ch n thành c m n qu v .