

Chiến lược khác gì hiện tại trong ngành hàng vũ trụ quốc tế



Chiến lược nòng cốt Rafale, máy bay tiêm kích của Pháp (©Reuters)

Chiến lược khác gì hiện tại trong ngành hàng vũ trụ quốc tế. Sau khi suýt bỏ lỡ cơ hội vòng đầu tiên của cung cấp chi phí nòng cốt thế kỷ mới cho Việt Nam, tập đoàn Dassault của Pháp vào hôm qua 31/01/2012 đã được New Delhi chấp thuận trên nguyên tắc làm nhà cung cấp máy bay tiêm kích đa năng hiện đại cho không quân Việt Nam.

Hai bên còn phải thảo luận theo chi tiết hợp đồng, nhưng một khi đúc kết xong, Pháp sẽ cung cấp cho Việt Nam 126 chiến lược nòng cốt Rafale với mức giá hàng tỷ đô la.

Theo dự đoán, Dassault sẽ giao cho Việt Nam 18 máy bay hoàn chỉnh đầu tiên – chủ yếu ở Pháp – kể từ giữa năm 2015 trở đi.

108 chiếc còn lại sẽ được sản xuất ngay tại Ấn Độ, trong thời hạn sáu năm, sau khi phía Dassault chuyển giao công nghệ cho tập đoàn hàng không không gian Ấn Độ Hindustan Aeronautics.

Đôi với Pháp, quyết định mua của Ấn Độ là một điếu mà họ từng nghĩ không còn chút hy vọng, nhất là khi vào lúc New Delhi gọi thầu cách nay 5 năm, tập đoàn Dassault đã từng bố tuyên bố lo ngại khi cuộc đua tranh cùng với năm hãng quốc tế khác, trước khi được viết lại.

Sau lần sản xuất tiên, hai kiểu F/A-18 'Super Hornet' và F-16 'Super Viper' của Mỹ, cùng với Mig 35 của Nga và Gripen của Thụy Điển đã bố lo ngại, còn lại Rafale của Pháp đua tranh với chiếc Typhoon của tập đoàn châu Âu Eurofighter, được Anh, Ý, Đức và Tây Ban Nha ủng hộ. Rồi cuộc thì Rafale được chọn.

Theo các nguồn tin tin cậy danh từ Bộ Quốc phòng Ấn Độ, chiên đấu của Pháp được chọn trên cơ sở giá được chấp nhận, dựa theo tính toán dự định chi phí cho mỗi chiếc phi cơ, với thời gian hoạt động được dự định là 40 năm, với 6.000 giờ bay, cũng như chi phí của tiến trình chuyển giao công nghệ.

Phải nói là đôi với nước Pháp và tập đoàn Dassault, đơn đấu hàng của Ấn Độ được chốt đúng lúc vì lẽ cho đơn giá này, Paris chấp bán được Rafale cho bất cứ nước nào khác, và khách hàng duy nhất của lo ngại chiên đấu của hiện đơn này không ai khác hơn là không quân Pháp. Hợp đồng của Ấn Độ do đó có thể mở rộng cho nước khác, được biết là Brazil vẫn đang chờ đợi.

Có lẽ Ấn Độ cũng nắm bắt được mong muốn của Pháp và tập đoàn Dassault cho nên giới phân tích dự đoán là vòng thầu dự định hợp đồng sẽ rất gay go, với việc New Delhi dùng thời gian để mua Paris chấp nhận nhiệm vụ điếu kiện.

Chuyên gia Andre Lunde thuộc công ty tư vấn về hàng không không gian, quốc phòng và an ninh IHS Jane's cho rằng sự lựa chọn của Ấn Độ là một thành công lớn của Pháp. Tuy nhiên vẫn để sự tại đây là các điếu kiện và hợp tác công nghiệp liên quan đến thầu dự định này ra sao.

Theo chuyên gia này : "Ấn Độ rất khỏe khoắn trong việc đòi hỏi tham gia cao cho ngành công nghiệp của họ, và lợi ích kinh tế đôi với Pháp vẫn lâu vẫn dài có thể rất hơn nữa". Hợp đồng này có một điếu khoản gọi là bù đắp 50%, nghĩa là Dassault phải dùng tới 50% giá hợp đồng để mua sản phẩm của ngành công nghiệp quốc phòng Ấn Độ.

Còn theo ông Kapil Kak, chuyên viên nhóm nghiên cứu về hàng không quân sự, Ấn Độ chắc chắn cũng khai thác các thầu của Pháp trong vòng thầu dự định hợp đồng thu lợi từ điếu :

"Ngay ở Pháp được biết là trả giá hợp đồng này có thể lên đến khoản 20 tỷ đô la, và nhà máy sẽ tránh không cho thầu dự định để vì hợp đồng sẽ của Dassault, tạo công ăn việc làm cho người dân và kích thích nền kinh tế".

Việt Nam mua chi phí của Rafale của Pháp trong thời gian

Trang Nghĩa

Tháng 01, 2012 12:55

Đi với chuyên gia - nguyên là thành viên không quân hải quân - trong tình hình ngày nay, Dassault sẽ dễ dàng chấp nhận các điều kiện của Việt Nam là cách đây 5 năm vì lúc các nền kinh tế châu Âu đang bước vào suy thoái.

Đu sao thì đây không phải là là hợp đồng vũ khí duy nhất mà Pháp giành được từ Việt Nam trong thời gian gần đây. Pháp hiện đang có ba đề án với Việt Nam : cung cấp 6 tàu ngầm loại Scorpene, nâng cấp 51 chi phí của Mirage 2000, và cung cấp 490 tên lửa loại Mica.